

**ANALISIS DAN PERANCANGAN WEBSITE PENJUALAN
PADA PT. CAHAYA KARUNIA PERSADA**

SKRIPSI

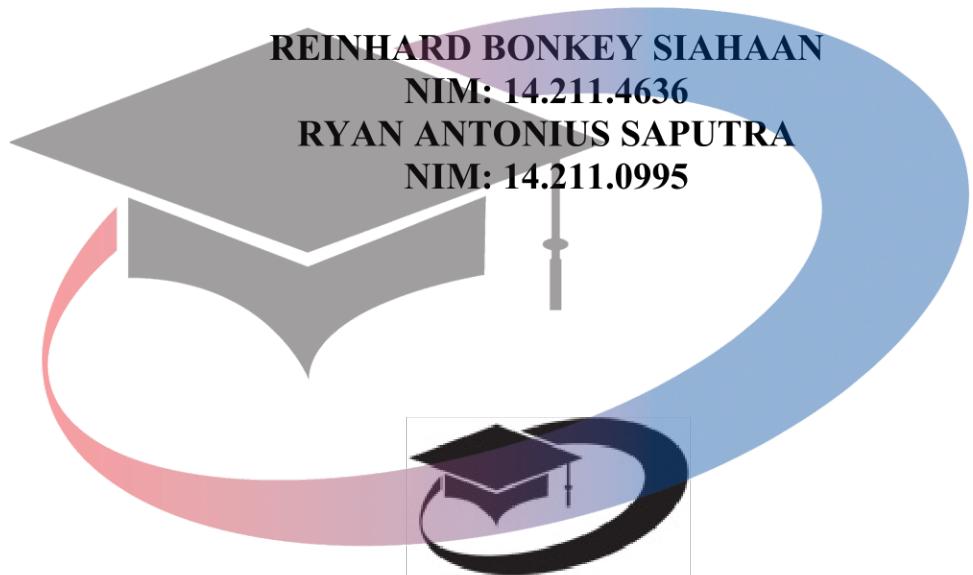
Oleh:

REINHARD BONKEY SIAHAAN

NIM: 14.211.4636

RYAN ANTONIUS SAPUTRA

NIM: 14.211.0995



**UNIVERSITAS
MIKROSKIL**
PROGRAM STUDI SISTEM INFORMASI
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
MIKROSKIL
MEDAN
2018

**SALES WEBSITE ANALYSIS AND DESIGN OF
PT. CAHAYA KARUNIA PERSADA**

FINAL RESEARCH

By:

REINHARD BONKEY SIAHAAN
Student Number: 14.211.4636
RYAN ANTONIUS SAPUTRA
Student Number: 14.211.0995



**STUDY PROGRAM OF INFORMATION SYSTEM
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
MIKROSKIL
MEDAN
2018**

LEMBARAN PENGESAHAN

**ANALISIS DAN PERANCANGAN WEBSITE PENJUALAN PADA PT. CAHAYA
KARUNIA PERSADA**

SKRIPSI

Diajukan Untuk Melengkapi Persyaratan Guna
Mendapatkan Gelar Sarjana Strata Satu
Program Studi Sistem Informasi

Oleh:

REINHARD BONKEY SIAHAAN
NIM: 14.211.4636
RYAN ANTONIUS SAPUTRA
NIM: 14.211.0995

Disetujui Oleh :

Dosen Pembimbing I,

Rin Rin Meilani Salim S.Kom., M.Kom.

Medan, Juli 2018
Diketahui dan Disahkan Oleh:

Ketua Program Studi
Sistem Informasi,

Gunawan, S.Kom, M.T.I

**UNIVERSITAS
MIKROSKIL**

HALAMAN PERNYATAAN

Kami yang membuat pernyataan ini adalah mahasiswa e-Bisnis S-1 Sistem Informasi STMIK Mikroskil Medan dengan identitas mahasiswa sebagai berikut:

Nama : REINHARD BONKEY SIAHAAN
Nim : 14.211.4636
Peminatan : e-Bisnis

Saya telah melaksanakan penelitian dan penulisan Tugas Akhir dengan judul dan tempat penelitian sebagai berikut:

Judul Tugas Akhir : ANALISIS DAN PERANCANGAN WEBSITE PENJUALAN PT.CAHAYA KARUNIA PERSADA
Alamat Tempat Penelitian : Jalan Daan Mogot km.14 Point 8 Bussiness Park, Blok D1-D2, Jakarta Barat
No. Telepon Tempat Penelitian : e-Bisnis 021-296672345/48

Sehubungan dengan Tugas Akhir tersebut, dengan ini kami menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa penelitian dan penulisan Tugas Akhir tersebut merupakan hasil karya kami (tidak menyuruh orang lain yang mengerjakannya) dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah kami nyatakan dengan benar. Bila dikemudian hari ternyata terbukti bahwa bukan kami yang mengerjakannya (membuatnya), maka kami bersedia dikenakan sanksi yang telah ditetapkan oleh STMIK Mikroskil Medan, yakni pencabutan ijazah yang telah kami terima dan ijazah tersebut dinyatakan tidak sah.

Selain itu, demi pengembangan ilmu pengetahuan, saya menyetujui untuk meberikan kepada STMIK Mikroskil Medan Hak Bebas Royalti Non-eksklusif (Non-exclusive Royalty Free Right) atas Tugas Akhir saya beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan hak ini, STMIK Mikroskil Medan berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, dan memublikasikan Tugas Akhir saya, secara keseluruhan atau hanya sebagian atau hanya ringkssannya saja dalam bentuk format tercetak dan/atau elektronik, selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta. Menyatakan juga bahwa saya akan mempertahankan hak eksklusif saya untuk menggunakan seluruh atau sebagian isi Tugas Akhir saya guna pengembangan karya di masa depan, misalnya dalam bentuk artikel, buku, ataupun perangkat lunak/sistem informasi.

Demikian pernyataan ini kami perbuat dengan sungguh-sungguh, dalam keadaan sadar dan tanpa ada tekanan dari pihak manapun.

Medan, Juli 2018
Saya yang membuat pernyataan,



REINHARD BONKEY SIAHAAN

UNIVERSITAS MIKROSKIL

HALAMAN PERNYATAAN

Kami yang membuat pernyataan ini adalah mahasiswa e-Bisnis S-1 Sistem Informasi STMIK Mikroskil Medan dengan identitas mahasiswa sebagai berikut:

Nama : RYAN ANTONIUS SAPUTRA
Nim : 14.211.4636
Peminatan : e-Bisnis

Saya telah melaksanakan penelitian dan penulisan Tugas Akhir dengan judul dan tempat penelitian sebagai berikut:

Judul Tugas Akhir : ANALISIS DAN PERANCANGAN WEBSITE PENJUALAN PT.CAHAYA KARUNIA PERSADA
Alamat Tempat Penelitian : Jalan Daan Mogot km.14 Point 8 Bussiness Park, Blok D1-D2, Jakarta Barat
No. Telepon Tempat Penelitian : e-Bisnis 021-296672345/48

Sehubungan dengan Tugas Akhir tersebut, dengan ini kami menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa penelitian dan penulisan Tugas Akhir tersebut merupakan hasil karya kami (tidak menyerahkan orang lain yang mengerjakannya) dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah kami nyatakan dengan benar. Bila dikemudian hari ternyata terbukti bahwa bukan kami yang mengerjakannya (membuatnya), maka kami bersedia dikenakan sanksi yang telah ditetapkan oleh STMIK Mikroskil Medan, yakni pencabutan ijazah yang telah kami terima dan ijazah tersebut dinyatakan tidak sah.

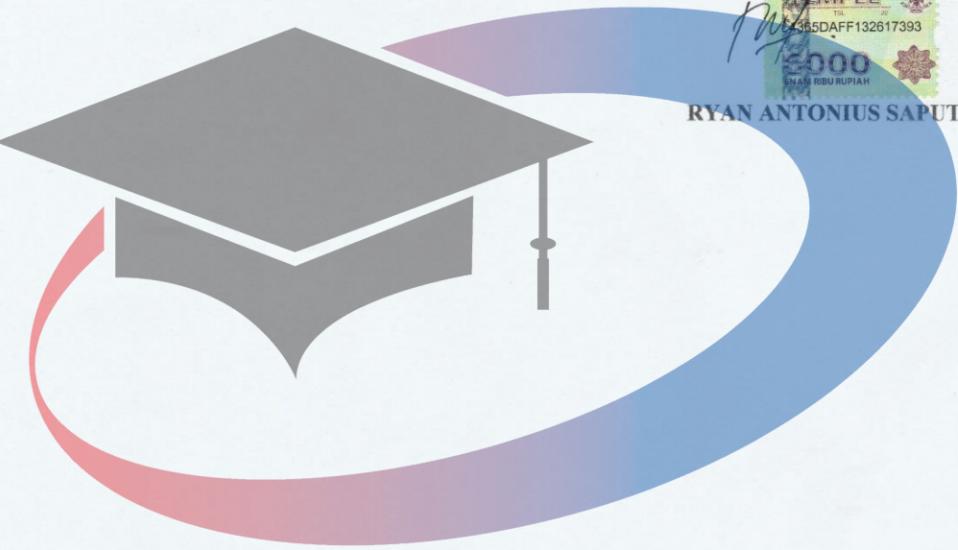
Selain itu, demi pengembangan ilmu pengetahuan, saya menyetujui untuk meberikan kepada STMIK Mikroskil medan Hak Bebas Royalti Non-eksklusif (Non-exclusive Royalty Free Right) atas Tugas Akhir saya beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan hak ini, STMIK Mikroskil Medan berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, dan memublikasikan Tugas Akhir saya, secara keseluruhan atau hanya sebagian atau hanya ringkumannya saja dalam bentuk format tercetak dan/atau elektronik, selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta. Menyatakan juga bahwa saya akan mempertahankan hak eksklusif saya untuk menggunakan seluruh atau sebagian isi Tugas Akhir saya guna pengembangan karya di masa depan, misalnya dalam bentuk artikel, buku, ataupun perangkat lunak/sistem informasi.

Demikian pernyataan ini kami perbuat dengan sungguh-sungguh, dalam keadaan sadar dan tanpa ada tekanan dari pihak manapun.

Medan, Juli 2018
Saya yang membuat pernyataan,



RYAN ANTONIUS SAPUTRA



UNIVERSITAS **MIKROSKIL**

ANALISIS DAN PERANCANGAN WEBSITE PENJUALAN PADA PT. CAHAYA KARUNIA PERSADA

Abstrak

Perusahaan PT. Cahaya Karunia Persada merupakan perusahaan MLM yang menjual Bless Tea dengan berbagai macam produk. Saat ini dengan banyaknya para pelanggan yang mau dilayani, maka perusahaan menunjuk salah satu member untuk menjadi Business Center atau Mobile Business sebagai stockist. Akan tetapi member dan perusahaan memiliki beberapa permasalahan yaitu ketika member hendak membeli produk dan perusahaan harus mengirimkan form Bonus Statement dan form Keikutsertaan Touring. Adapun kendala yang dialami oleh member yaitu jauhnya jarak lokasi dari member dengan stockist dan member tidak memiliki banyak waktu untuk bisa datang ke stockist. Permasalahan selanjutnya yaitu pihak Bless Tea (pusat) harus mencetak dan mengirimkan Bonus Statement Star Plan kepada stockist dan form Keikutsertaan Touring kepada masing-masing member. Maka hal ini menyebabkan besarnya biaya pengiriman yang harus dikeluarkan oleh Bless Tea (pusat) untuk dapat dikirim ke pihak stockist dan member. Oleh sebab itu penulis akan menganalisis dan merancang suatu sistem yang dapat mengatasi permasalahan tersebut dengan menggunakan metode perancangan sistem SDLC (System Development Life Cycle). Dengan adanya metode ini maka diharapkan dapat memberikan informasi serta membantu programmer jika ingin membangun sistem.

Kata Kunci: *Perancangan Web, Bless Tea, Penjualan, Stockist, MLM, Sistem Informasi*

**UNIVERSITAS
MIKROSKIL**

Abstract

PT. Cahaya Karunia Persada is an MLM company that sells Bless Tea with a variety of products. At present with the large number of customers who want to be served, the company appoints one member to become a Business Center or Mobile Business as a stockist. However, members and companies have several problems, namely when members want to buy products and the company must send the Bonus Statement form and Touring Participation form. The constraints experienced by members are the distance of the location of the member with the stockist and the member does not have much time to be able to come to the stockist. The next problem is that the Bless Tea (center) must print and send the Star Plan Bonus Statement to the stockist and the Touring Participation form to each member. So this causes the shipping costs to be incurred by Bless Tea (center) to be sent to stockists and members. Therefore the author will analyze and design a system that can overcome these problems by using the SDLC system design method (System Development Life Cycle). With this method, it is expected to provide information and help programmers if they want to build a system.

Keywords : *Web Design, Bless Tea, Marketing, Stockist, MLM, Information System*

**UNIVERSITAS
MIKROSKIL**

KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur penulis panjatkan kehadiran Tuhan Yang Maha Esa karena berkat, rahmat dan karunia-Nya, maka penulis dapat menyelesaikan proposal penelitian yang berjudul: Analisis dan Perancangan *Website* Penjualan pada PT. Cahaya Karunia Persada.

Dalam penulisan skripsi ini, penulis telah berusaha semaksimal mungkin untuk memberikan dan menyajikan yang terbaik. Tetapi penulis juga menyadari bahwa proposal penelitian ini masih jauh dari sempurna, hal ini dikarenakan terbatasnya pengetahuan yang dimiliki oleh penulis. Oleh karena itu, penulis mengharapkan saran dan kritik yang bersifat membangun untuk kesempurnaan skripsi ini. Pada kesempatan yang baik ini, tidak lupa penulis mengucapkan terimakasih kepada semua pihak yang telah memberikan bimbingan, pengarahan, nasehat, dan pemikiran dalam penyelesaian skripsi ini, terutama kepada :

1. Ibu Rin Rin Meilani Salim, S.Kom., M.Kom. selaku pembimbing I yang telah memberikan bimbingan penulisan proposal skripsi ini
2. Ibu Catherine, S.Kom. selaku Pendamping Pembimbing yang juga telah memberikan bimbingan dalam proposal skripsi ini
3. Bapak Dr. Mimpin Ginting, M.S., selaku Ketua STMIK Mikroskil
4. Bapak Gunawan, S. Kom., M.T.I. selaku Ketua Program Studi Sistem Informasi STMIK Mikroskil
5. Orang Tua, saudara-saudara, seluruh teman dan sahabat-sahabat yang selalu memberikan dorongan dan masukan serta bantuan baik moril maupun materil yang tak ternilai harganya.

Semoga apa yang telah diberikan mereka kepada penulis, akan mendapat imbalan dari Tuhan Yang Maha Kuasa. Akhir kata semua kritik dan saran atas proposal ini akan penulis terima dengan senang hati, dan akan menjadi bahan pertimbangan bagi penulis untuk menyempurnakan proposal ini.

Medan, Juli 2018

**REINHARD BONKEY SIAHAAN
RYAN ANTONIUS SAPUTRA**



UNIVERSITAS **MIKROSKIL**

DAFTAR ISI

Abstrak.....	i
KATA PENGANTAR.....	ii
DAFTAR ISI.....	iv
DAFTAR GAMBAR.....	vii
DAFTAR TABEL	xiii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	2
1.3 Ruang Lingkup	3
1.4 Tujuan Dan Manfaat.....	4
1.5 Metodologi Penelitian	5
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	6
2.1 Konsep Sistem Informasi	6
2.1.1 Sistem	6
2.1.2 Informasi.....	7
2.1.3 Sistem Informasi.....	9
2.2 Siklus Hidup Pengembangan Sistem.....	11
2.3 Teknik Pengembangan Sistem	14
2.3.1 Diagram <i>Fishbone</i> (Ishikawa)	14
2.3.2 <i>System Flowchart</i>	14
2.3.3 PIECES.....	17
2.3.4 <i>Data Flow Diagram(DFD)</i>	18
2.3.5 Kamus Data	20
2.3.6 Normalisasi.....	21
2.3.7 Basis Data	26
2.4 HTML.....	28
2.5 CSS.....	28

2.6 E-Commerce.....	29
BAB III ANALISIS SISTEM.....	31
3.1 Identifikasi Masalah	31
3.2 Syarat-Syarat Informasi.....	32
3.2.1 Sejarah Singkat Perusahaan.....	32
3.2.2 Struktur Organisasi	32
3.2.3 Analisis Proses Sistem Berjalan	35
3.2.4 Analisis Dokumen Masukan.....	42
3.2.5 Analisis Dokumen Keluaran.....	57
3.2.6 Analisis Kebutuhan Fungsional.....	102
3.2.7 Analisis Kebutuhan Non Fungsional.....	105
3.3 DFD Konteks Sistem Usulan	107
3.4 Kamus Data	135
BAB IV PERANCANGAN SISTEM.....	142
4.1 Rancangan Sistem	142
4.1.1 Admin	142
4.1.2 Stockist	169
4.1.3 Member.....	182
4.2 Pembahasan	209
4.2.1 Sistem Berjalan.....	209
4.2.2 Sistem Usulan	210
4.2.3 Kebutuhan Sistem.....	210
4.3 Normalisasi.....	210
4.4 Struktur Tabel.....	213
4.5 Relasi Antar Tabel.....	228
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	229
5.1 Kesimpulan.....	229
5.2 Saran	229

DAFTAR PUSTAKA	230
DAFTAR RIWAYAT HIDUP	231



UNIVERSITAS **MIKROSKIL**

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Simbol Bagan Alir Secara Umum.....	15
Tabel 3.1 Analisis Kebutuhan Non Fungsional Menggunakan PIECES	105
Tabel 4.1 Struktur Tabel Kategori Wilayah.....	213
Tabel 4.2 Struktur Tabel Produk Header	213
Tabel 4.3 Struktur Tabel Produk <i>Detail</i>	214
Tabel 4.4 Struktur Tabel <i>Member</i>	214
Tabel 4.5 Struktur Tabel Alamat.....	215
Tabel 4.6 Struktur Tabel Bank	216
Tabel 4.7 Tabel Struktur <i>Memory Tour Header</i>	216
Tabel 4.8 Tabel Struktur <i>Memory Tour Detail</i>	217
Tabel 4.9 Struktur Tabel Pemesanan <i>Header</i>	217
Tabel 4.10 Struktur Tabel Pemesanan <i>Detail</i>	218
Tabel 4.11 Struktur Tabel Penjualan.....	218
Tabel 4.12 Tabel Penjualan <i>Detail</i>	219
Tabel 4.13 Struktur Tabel <i>Touring</i>	220
Tabel 4.14 Struktur Tabel Daftar Peserta <i>Touring</i>	221
Tabel 4.15 Struktur Tabel <i>Reward</i>	221
Tabel 4.16 Struktur Tabel Pemenang <i>Reward</i>	222
Tabel 4.17 Struktur Tabel <i>Testimony</i>	222
Tabel 4.18 Struktur Tabel <i>Stockist</i>	222
Tabel 4.19 Struktur Tabel <i>Return Header</i>	223
Tabel 4.20 Struktur Tabel <i>Return Detail</i>	224
Tabel 4.21 Struktur Tabel <i>Stock</i>	224
Tabel 4.22 Struktur Tabel <i>Saldo</i>	224
Tabel 4.23 Struktur Tabel <i>Bonus</i>	225
Tabel 4.24 Bonus <i>Detail</i>	226
Tabel 4.25 Struktur Tabel <i>Notice</i>	227

UNIVERSITAS
MIKROSKIL

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Pemrosesan Data	8
Gambar 2.2 Konsep Sistem Informasi	11
Gambar 2.3 Siklus Hidup Pengembangan Sistem.....	12
Gambar 2.4 Diagram <i>Fishbone</i>	14
Gambar 2.5 Simbol <i>Data Flow Diagram</i> (DFD)	19
Gambar 2.6 Normalisasi.....	22
Gambar 2.7 Normalisasi (1NF).....	23
Gambar 2.8 Normalisasi 2NF	24
Gambar 2.9 Normalisasi (3NF).....	25
Gambar 2.10 Normalisasi	25
Gambar 2.11 Alur kegiatan pada e-Commerce.....	30
Gambar 3.1 Struktur Organisasi PT. Cahaya Karunia Persada.....	33
Gambar 3.2 Siklus Penjualan Tunai <i>Member</i>	37
Gambar 3.3 Siklus Retur Barang	38
Gambar 3.4 Siklus Pendaftaran <i>Member</i>	39
Gambar 3.5 Siklus <i>Reward</i>	40
Gambar 3.6 Siklus <i>Touring</i>	41
Gambar 3.7 Full Registration Step 1	42
Gambar 3.8 Registration Step 2	43
Gambar 3.9 Sales Order Form Pre-Form.....	44
Gambar 3.10 Sales Order Form.....	45
Gambar 3.11 Sales Order Pre-Form.....	46
Gambar 3.12 Sales Order Form.....	47
Gambar 3.13 Form Aplikasi <i>Member</i>	48
Gambar 3.14 Sales Order.....	49
Gambar 3. 15 Cashbill Bless Tea (<i>Stockist</i>)	50
Gambar 3.16 Sales Order Form Register (<i>Stockist</i>)	51
Gambar 3.17 Konfirmasi Keikut-Sertaan	52
Gambar 3.18 Add Notice	53
Gambar 3.19 Special Edit Membership – Name & Bank Information	54

Gambar 3.20 Renewal Membership	55
Gambar 3.21 Edit Stockist Profile.....	56
Gambar 3.22 Sales Listing Admin	57
Gambar 3.23 Invoice Report	58
Gambar 3.24 Cashbill Report	59
Gambar 3.25 Delivery Listing	60
Gambar 3.26 Issue Delivery Order	61
Gambar 3.27 Indent Report.....	61
Gambar 3.28 Stock Balance Reports.....	62
Gambar 3.29 Registration Report	63
Gambar 3.30 Search Membership	64
Gambar 3.31 Upline Listing.....	65
Gambar 3.32 Downline Listing	65
Gambar 3.33 Network Diagram.....	66
Gambar 3.34 Notice Listing	67
Gambar 3.35 Search.....	68
Gambar 3.36 Commision Listing	68
Gambar 3.37 Statement Fee	69
Gambar 3.38 Bonus Listing	70
Gambar 3.39 Bonus Stmt	71
Gambar 3.40 Print Jaringan	72
Gambar 3.41 Sales Listing	73
Gambar 3.42 Member Baru.....	74
Gambar 3.43 Member Baru.....	75
Gambar 3.44 Stock	76
Gambar 3.45 Fee BC/MB	77
Gambar 3.46 Laporan Keuangan	78
Gambar 3.47 Form Pencapaian Touring Lampiran 1.....	80
Gambar 3.48 Form Pencapaian Touring Lampiran 2.....	81
Gambar 3.49 Daftar Harga.....	82
Gambar 3.50 Data Poin Member.....	83
Gambar 3.51 Invoice	84

Gambar 3.52 <i>Delivery Order</i>	85
Gambar 3.53 <i>Member Card</i>	86
Gambar 3.54 10 Peringkat Bisnis CAKAP	87
Gambar 3.55 Bonus Paket Pembelanjaan Perdana (PPP)	88
Gambar 3.56 Bonus Pembelanjaan Pribadi.....	89
Gambar 3. 57 Bonus Selisih Jaringan	90
Gambar 3.58 Bonus Royalti Pribadi	90
Gambar 3.59 Bonus Pertumbuhan	91
Gambar 3.60 Bonus <i>Star Nasional</i>	92
Gambar 3.61 Bonus <i>Director Nasional</i>	92
Gambar 3.62 Bonus Perluasan Pasar	93
Gambar 3.63 Tingkatan Bonus Kepemimpinan.....	94
Gambar 3.64 Bonus Kepemimpinan	95
Gambar 3.65 Bonus Khusus DIR – CD	96
Gambar 3.66 Bonus Kepemilikan Sepeda Motor	97
Gambar 3.67 Bonus Kepemilikan Mobil	98
Gambar 3.68 Bonus Kepemilikan Mobil Mewah	99
Gambar 3.69 Daftar Nama Penerima Bonus Kendaraan	100
Gambar 3.70 Daftar Peserta <i>Touring</i>	101
Gambar 3.71 Diagram Konteks Sistem Usulan Bless Tea.....	107
Gambar 3.72 DFD Level 0 Sistem Usulan Bless Tea	108
Gambar 3.73 DFD Level 1 Proses 1 Sistem Usulan Bless Tea.....	110
Gambar 3.74 DFD Level 1 Proses 2 Sistem Usulan Bless Tea.....	114
Gambar 3.75 DFD Level 1 Proses 3 Sistem Usulan Bless Tea.....	118
Gambar 3.76 DFD Level 1 Proses 4 Sistem Usulan Bless Tea.....	123
Gambar 3.77 DFD Level 1 Proses 5 Sistem Usulan Bless Tea	125
Gambar 3.78 DFD Level 1 Proses 6 Sistem Usulan Bless Tea.....	128
Gambar 3.79 DFD Level 2 Proses 2.3 Sistem Usulan Bless Tea.....	131
Gambar 3.80 DFD Level 2 Proses 2.4 Sistem Usulan Bless Tea.....	133
Gambar 4.1 <i>Dashboard</i>	142
Gambar 4.2 Daftar <i>Testimony</i>	143
Gambar 4.3 <i>Filter Testimony</i>	143

Gambar 4.4 Stock	144
Gambar 4.5 Reward	144
Gambar 4.6 Daftar Pemesanan.....	145
Gambar 4.7 Tampilan <i>Detail</i> Pemesanan.....	145
Gambar 4.8 Konfirmasi Pembayaran.....	146
Gambar 4.9 <i>Invoice</i>	146
Gambar 4.10 Pembatalan Pesanan	147
Gambar 4.11 Daftar Retur.....	147
Gambar 4.12 Tampilan Detail Retur.....	148
Gambar 4.13 Konfirmasi <i>Retur</i>	148
Gambar 4.14 <i>Sales Listing</i>	149
Gambar 4.15 <i>Delivery Listing</i>	149
Gambar 4.16 Daftar <i>Top Up</i>	150
Gambar 4.17 Tampilan <i>Detail Top Up Saldo</i>	150
Gambar 4.18 Konfirmasi <i>Top Up Saldo</i>	151
Gambar 4.19 Daftar <i>Withdraw Saldo</i>	151
Gambar 4.20 Tampilan <i>Detail Withdraw Saldo</i>	152
Gambar 4.21 Konfirmasi <i>Withdraw Saldo</i>	152
Gambar 4.22 <i>History Saldo</i>	153
Gambar 4.23 <i>Saldo</i>	153
Gambar 4.24 Daftar <i>Request</i>	154
Gambar 4.25 Tampilan <i>Detail Request Touring</i>	154
Gambar 4.26 <i>Touring User</i>	155
Gambar 4.27 <i>New Notice</i>	156
Gambar 4.28 <i>Edit Notice</i>	156
Gambar 4.29 <i>New Region Category</i>	157
Gambar 4.30 <i>Edit Region Category</i>	157
Gambar 4.31 <i>New Produk</i>	158
Gambar 4.32 <i>Edit Katalog Produk</i>	158
Gambar 4.33 <i>New Touring</i>	159
Gambar 4.34 Daftar <i>Touring</i>	159
Gambar 4.35 <i>New Reward</i>	160

Gambar 4.36 Edit Reward.....	160
Gambar 4.37 New Payment.....	161
Gambar 4.38 Payment List.....	161
Gambar 4.39 New Memory Tour.....	162
Gambar 4.40 Edit Memory Tour	162
Gambar 4.41 Bonus.....	163
Gambar 4.42 Member.....	164
Gambar 4.43 Form Edit Member	165
Gambar 4.44 Stockist	166
Gambar 4.45 Stockist Edit.....	167
Gambar 4.46 Statement Fee	168
Gambar 4.47 Schema Member	168
Gambar 4.48 Notice	169
Gambar 4.49 Warehouse.....	170
Gambar 4.50 Daftar Alamat.....	170
Gambar 4.51 Form Menambah Atau Mengganti Alamat	171
Gambar 4.52 Form Register Member	171
Gambar 4.53 Search Distributors	172
Gambar 4.54 Hasil Pencarian.....	172
Gambar 4.55 Profile Member	173
Gambar 4.56 Upline Member.....	173
Gambar 4.57 Spouse Member	174
Gambar 4.58 Payment Member.....	174
Gambar 4.59 Sales Listing	175
Gambar 4.60 Daftar Transaksi Per-Member	175
Gambar 4.61 Sales Order Pre-Form.....	176
Gambar 4.62 Sales Order Pre-Form Setalah Di Submit 1	176
Gambar 4.63 Sales Order Pre-Form Setalah Di Submit 2	177
Gambar 4.64 Sales Order.....	177
Gambar 4.65 View Payment.....	178
Gambar 4.66 Input Data Resi.....	179
Gambar 4.67 Ganti Status Pengiriman.....	179



UNIVERSITAS MIKROSKIL

Gambar 4.68 <i>Inventory</i>	180
Gambar 4.69 <i>Report – Member baru</i>	181
Gambar 4.70 <i>Commision</i>	181
Gambar 4.71 <i>Home</i>	182
Gambar 4.72 Katalog Produk.....	183
Gambar 4.73 Daftar <i>Stockist</i>	183
Gambar 4.74 Tampilan Produk Detail	184
Gambar 4.75 <i>Cart</i>	184
Gambar 4.76 <i>Login Form</i>	185
Gambar 4.77 <i>Checkout</i>	185
Gambar 4.78 <i>Checkout Step 2</i>	186
Gambar 4.79 Memilih Alamat	186
Gambar 4.80 <i>Payment Method</i>	187
Gambar 4.81 Informasi Pemesanan	187
Gambar 4.82 <i>Memory Tour</i>	188
Gambar 4.83 Detail <i>Memory Tour</i>	188
Gambar 4.84 Tampilan <i>Zoom In</i> Gambar	189
Gambar 4.85 <i>Testimony</i>	189
Gambar 4.86 <i>About</i>	190
Gambar 4.87 <i>Bonus</i>	190
Gambar 4.88 Tampilan <i>Notice</i>	191
Gambar 4.89 <i>Profile – Biodata</i>	192
Gambar 4.90 <i>Profile – Address</i>	193
Gambar 4.91 <i>Input Alamat</i>	193
Gambar 4.92 <i>Profile – Rekening Bank</i>	194
Gambar 4.93 <i>Input Rekening</i>	194
Gambar 4.94 <i>Profile – Saldo</i>	195
Gambar 4.95 <i>Form Top Up Saldo</i>	196
Gambar 4.96 <i>Upload Bukti Transaksi</i>	196
Gambar 4.97 Menunggu Konfirmasi dari <i>Admin</i>	197
Gambar 4.98 <i>Top Up Saldo Berhasil</i>	197
Gambar 4.99 <i>Top Up Saldo Dibatalakan</i>	198

Gambar 4.100 <i>Form Withdraw Saldo</i>	198
Gambar 4.101 Daftar Transaksi	199
Gambar 4.102 Upload Bukti Pembayaran	200
Gambar 4.103 Membatalkan Pemesanan	200
Gambar 4.104 Transaksi Berhasil	201
Gambar 4.105 <i>Testimony</i>	202
Gambar 4.106 <i>Input Claim Produk</i>	202
Gambar 4.107 <i>Reward</i>	203
Gambar 4.108 <i>Claim Reward</i>	204
Gambar 4.109 <i>Apply Now</i>	205
Gambar 4.110 <i>Document Delivery Receipt</i>	206
Gambar 4.111 <i>Input Accepted</i>	206
Gambar 4.112 <i>Canceled Touring</i>	207
Gambar 4.113 <i>Bonus Period</i>	208
Gambar 4.114 <i>Schema Member</i>	209
Gambar 4.115 Normalisasi Tabel Pemesanan	211
Gambar 4.116 Normalisasi Tabel Penjualan	212
Gambar 4.117 Normalisasi <i>Saldo</i>	212
Gambar 4.118 Relasi Antar Tabel	228

UNIVERSITAS MIKROSKIL