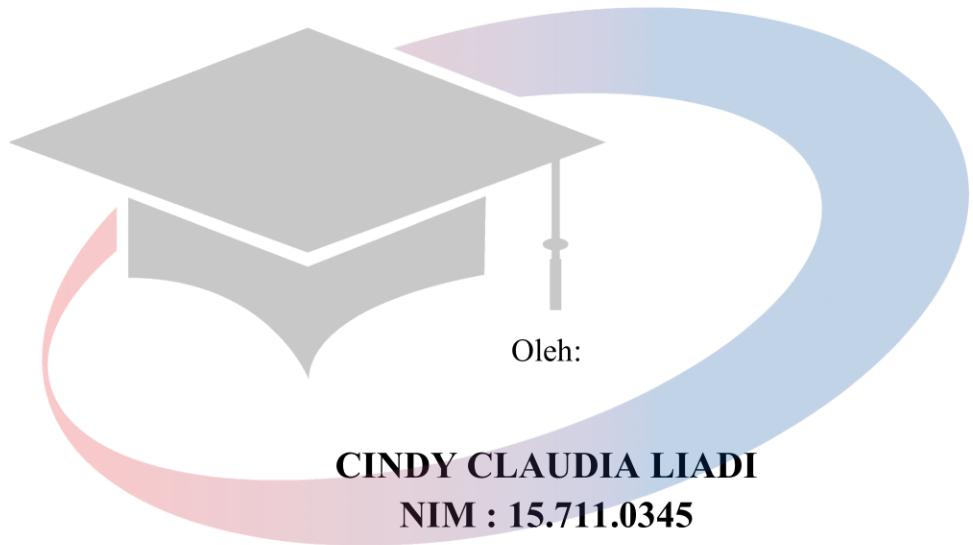


**PENGARUH MARKETING MIX TERHADAP LOYALITAS
KONSUMEN MINIMARKET ALFAMART
(STUDI KASUS PADA SISWA SMA
PERGURUAN WIYATA DHARMA
MEDAN)**

SKRIPSI

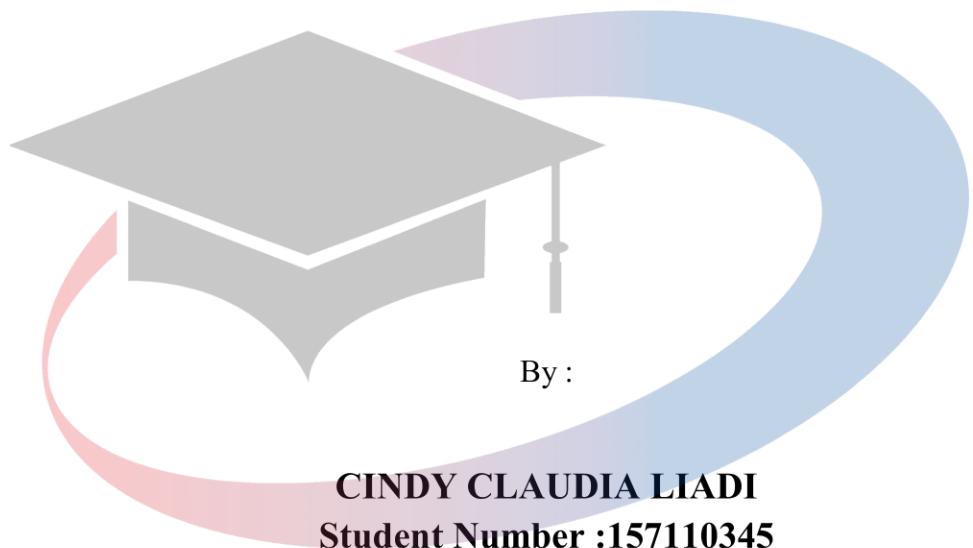


**UNIVERSITAS
MIKROSKIL**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI
MIKROSKIL
MEDAN
2019**

**THE INFLUENCE OF MARKETING MIX TOWARDS
CUSTOMER LOYALTY OF ALFAMART MINIMART
(CASE STUDY ON SENIOR HIGH SCHOOL
STUDENTS OF WIYATA DHARMA)**

FINAL RESEARCH



**UNIVERSITAS
MIKROSKIL**

**STUDY PROGRAM OF MANAGEMENT
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI
MIKROSKIL
MEDAN
2019**

LEMBAR PENGESAHAN

PENGARUH MARKETING MIX TERHADAP LOYALITAS KONSUMEN MINIMARKET ALFAMART (STUDI KASUS PADA SISWA SMA PERGURUAN WIYATA DHARMA



Disetujui Oleh :
Dosen Pembimbing,

(Sugianta Ovinus Ginting, S.E.,M.M.)

Medan, 19 Augustus 2019
Diketahui dan Disahkan Oleh :

Ketua Program Studi Manajemen,



LEMBARAN PERNYATAAN

Saya yang membuat pernyataan ini adalah mahasiswa Program Sudi S-1 Manajemen STIE-Mikroskil Medan dengan identitas mahasiswa sebagai berikut :

Nama : Cindy Claudia Liadi
NIM : 157110345
Peminatan : Manajemen Pemasaran
Saya telah melaksanakan penelitian dan penulisan Tugas Akhir dengan judul dan tempat penelitian sebagai berikut :
Judul Tugas Akhir : Pengaruh Marketing Mix Terhadap Loyalitas Konsumen Minimarket Alfamart (Studi Kasus Pada Siswa SMA Perguruan Wiyata Dharma Medan)

Tempat Penelitian : SMA Perguruan Wiyata Dharma Medan
Alamat Tempat Penelitian : Jln. Wahidin No.31, Medan
No. Telepon Tempat Penelitian : (061) 4159579

Sehubungan dengan Tugas Akhir tersebut, dengan ini saya menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa **Penelitian dan Penulisan Tugas Akhir tersebut merupakan hasil karya saya sendiri (tidak menyuruh orang lain yang mengerjakannya) dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah saya nyatakan dengan benar.** Bila kemudian hari ternyata terbukti bahwa bukan saya yang mengerjakannya (membuatnya), maka saya bersedia dikenakan sanksi yang telah ditetapkan oleh STIE Mikroskil Medan, yakni **Pencabutan ijazah yang telah saya terima dan ijazah tersebut dinyatakan tidak sah.**

Selain itu, demi pengembangan ilmu pengetahuan, saya menyetujui untuk memberikan kepada STIE Mikroskil Medan Hak Bebas Royalti Non-eksklusif (*Non-exclusive Royalty Free Right*) atas Tugas Akhir saya beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan hak ini, STIE Mikroskil Medan berhak menyimpan, mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan Tugas Akhir saya, secara keseluruhan atau hanya sebagian atau hanya ringkasannya saja dalam bentuk format tercetak dan/atau elektronik, selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta. Menyatakan juga bahwa saya akan mempertahankan hak eksklusif saya untuk menggunakan seluruh atau sebagian isi Tugas Akhir saya guna pengembangan karya dimasa depan, misalnya dalam bentuk artikel dan buku.

Demikian pernyataan ini saya perbuat dengan sungguh-sungguh, dalam keadaan sadar dan tanpa ada tekanan dari pihak manapun.

Medan, 19 Agustus 2019
Saya yang membuat pernyataan,



Cindy Claudia Liadi

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dan menganalisis Pengaruh Produk, Harga, Lokasi, Promosi dan *People* Terhadap Loyalitas Konsumen pada siswa SMA Perguruan Wiyata Dharma terhadap minimarket Alfamart, baik secara simultan maupun parsial. Jenis penelitian yang digunakan dalam penelitian ini adalah penelitian deskriptif kuantitatif. Populasi pada penelitian ini adalah siswa SMA Wiyata Dharma kelas XI dan XII sebanyak 221 siswa. Teknik pengambilan sampel menggunakan non probability dengan metode insidental *sampling* dengan jumlah sampel sebanyak 142 siswa. Metode analisis data yang digunakan adalah analisis regresi linier berganda. Berdasarkan hasil penelitian, secara parsial, Produk dan Harga berpengaruh terhadap Loyalitas Konsumen, sedangkan Lokasi, Promosi dan *People* tidak berpengaruh terhadap Loyalitas Konsumen. Secara simultan, Produk, Harga, Lokasi, Promosi dan *People* berpengaruh terhadap Loyalitas Konsumen. Nilai koefisien determinasi (*adjusted R²*) yang diperoleh sebesar 0,398, hal ini berarti variabel produk, harga, lokasi, promosi dan *people* mampu menjelaskan loyalitas sebesar 39,8%, sedangkan sisanya yaitu sebesar 60,2% dijelaskan oleh variabel lain yang tidak diteliti dalam penelitian ini

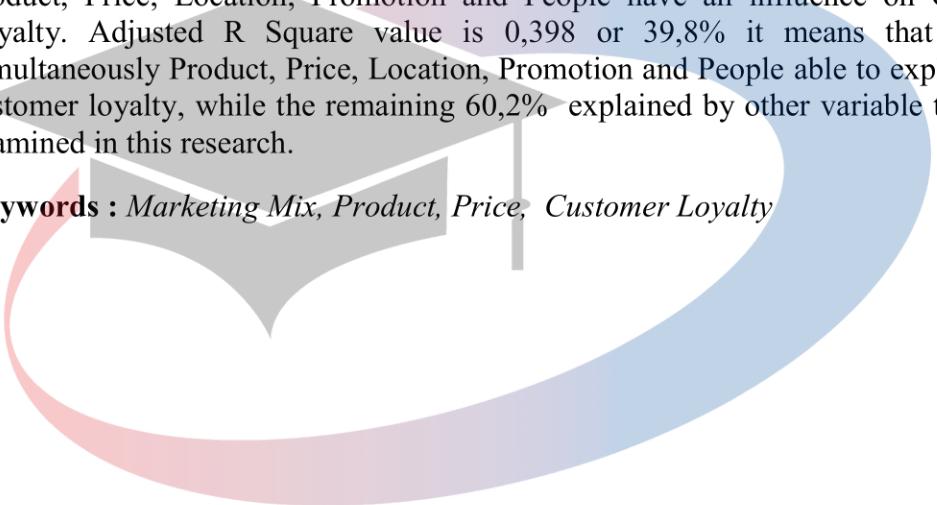
Kata kunci: *Marketing Mix, Produk, Harga, Loyalitas Konsumen*

UNIVERSITAS
MIKROSKIL

ABSTRACT

This research aims to determine and analysis The Influence of Product, Price, Location, Promotion and People Towards Customer Loyalty of Wiyata Dharma high school student on Alfamart minimart, whether simultaneously or partially. The type used in this research is descriptive quantitative research. The population of this research is all of the senior high school class XI and XII of Wiyata Dharma as many as 221 students. The sampling method with total samples of 142 students. Data analysis method is linear regression analysis. Based on the result of the research, partially, Product and Price have an influence on Customer Loyalty, while Location, Promotion and People have no influence on Customer Loyalty. Simultaneously Product, Price, Location, Promotion and People have an influence on Customer Loyalty. Adjusted R Square value is 0,398 or 39,8% it means that variable Simultaneously Product, Price, Location, Promotion and People able to explained on customer loyalty, while the remaining 60,2% explained by other variable that's not examined in this research.

Keywords : *Marketing Mix, Product, Price, Customer Loyalty*



UNIVERSITAS MIKROSKIL

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, karena berkat kemurahannya penulis dapat menyelesaikan sebuah karya tulis dengan judul “Pengaruh Marketing Mix Terhadap Loyalitas Konsumen Minimarket Alfamart (Studi Kasus Pada Siswa SMA Perguruan Wiyata Dharma Medan)”. Yang disusun sebagai syarat akademis dalam menyelesaikan Program Strata Satu (S1) Program Studi Manajemen STIE Mikroskil Medan.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini tidak mungkin terselesaikan tanpa dukungan, bimbingan, bantuan serta doa dari berbagai pihak selama penyusunan skripsi. Pada kesempatan ini saya dengan segala kerendahan hati mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Sugianta Ovinus Ginting, S.E., M.M., selaku Dosen Pembimbing I dan sekaligus Ketua Program Studi Manajemen STIE Mikroskil Medan, yang telah memberikan waktu, saran, bimbingan dan pengarahan sehingga skripsi ini dapat terselesaikan.
2. Ibu Maggee Senata, S.E., M.Si., selaku Dosen Pendamping Pembimbing sekaligus Sekretaris Program Studi Manajemen STIE Mikroskil Medan yang telah memberikan waktu, saran, bimbingan serta pengarahan sehingga skripsi ini dapat terselesaikan.
3. Bapak Ir. Mbayak Ginting, S.Kom., M.M., selaku Ketua STIE Mikroskil Medan
4. Bapak Djoni, S.Kom., M.T.I., selaku Wakil Ketua I STIE Mikroskil Medan.
5. Bapak Paulus, S.Kom., M.T., selaku Wakil Ketua II STIE Mikroskil Medan.
6. Bapak Saliman, S.T. selaku Wakil Ketua III STIE Mikroskil Medan.
7. Dosen STIE – Mikroskil yang telah memberikan bekal ilmu kepada penulis.
8. Seluruh siswa SMA Wiyata Dharma, yang telah meluangkan waktu untuk mengisi kuesioner yang penulis bagikan, terima kasih atas kerja samanya.
9. Kedua orang tua, saudara dan teman-teman penulis yang selalu memberikan doa dan dukungan dalam menyelesaikan skripsi.
10. Pihak-pihak yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu yang telah memberikan bantuan, baik secara langsung maupun tidak langsung.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih terdapat kekurangan. Kritik dan saran sangat diharapkan untuk kesempurnaan penelitian dimasa yang akan datang. Semoga skripsi ini bermanfaat dan dapat digunakan sebagai tambahan informasi bagi semua pihak yang membutuhkan.

Medan, 19 Agustus 2019
Penulis,

Cindy Claudia Liadi



UNIVERSITAS MIKROSKIL

DAFTAR ISI

ABSTRAK	i
ABSTRACT	ii
KATA PENGANTAR.....	iii
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR GAMBAR.....	vii
DAFTAR TABEL	viii
DAFTAR LAMPIRAN	x
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	4
1.3 Ruang Lingkup	5
1.4 Tujuan Penelitian.....	5
1.5 Manfaat Penelitian.....	6
1.6 Originalitas Penelitian	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	7
2.1. Landasan Teori	7
2.1.1. Pengertian Pemasaran	7
2.1.2. Loyalitas Konsumen.....	8
2.1.3. Bauran Pemasaran (<i>Marketing Mix</i>)	11
2.1.4. Produk	12
2.1.5. Harga.....	18
2.1.6. Lokasi	24
2.1.7. Promosi	28
2.1.8. <i>People</i>	33
2.2. Review Penelitian Terdahulu	36
2.3. Kerangka Konseptual	40
2.4. Pengujian Hipotesis	41
BAB III METODE PENELITIAN.....	45
3.1. Jenis Penelitian	45
3.2. Objek Penelitian	45

3.3.	Populasi dan Sampel	45
3.4.	Metode Pengumpulan Data	46
3.4.1.	Penelitian Lapangan (Data primer)	46
3.4.2.	Studi Pustaka.....	47
3.5.	Definisi Operasional Variabel	47
3.6.	Metode Analisis Data	49
3.6.1.	Statistik Deskriptif	49
3.6.2.	Pengujian Kualitas Data	49
3.6.2	Pengujian Asumsi Klasik	50
3.6.3	Uji Hipotesis	53
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	55	
4.1.	Hasil Penelitian.....	55
4.1.1.	Pengiriman dan Pengembalian Kuesioner	55
4.1.2.	Gambaran Umum Responden (Demografi)	55
4.1.3.	Hasil Statistik Deskriptif.....	56
4.1.4.	Hasil Uji Kualitas Data	62
4.1.5.	Hasil Uji Asumsi Klasik	66
4.1.6.	Hasil Uji Regresi Linear Berganda	71
4.1.7.	Hasil Uji Hipotesis	73
4.2.	Pembahasan	75
4.2.1.	Pengaruh Produk Terhadap Loyalitas Konsumen.....	75
4.2.2.	Pengaruh Harga Terhadap Loyalitas Konsumen.....	76
4.2.3.	Pengaruh Lokasi Terhadap Loyalitas Konsumen	76
4.2.4.	Pengaruh Promosi Terhadap Loyalitas Konsumen	77
4.2.5.	Pengaruh <i>People</i> Terhadap Loyalitas Konsumen	78
4.2.6.	Pengaruh Produk, Harga, Lokasi, Promosi dan <i>People</i> Terhadap Loyalitas Konsumen	79
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	81	
5.1.	Kesimpulan.....	81
5.2.	Saran	81
DAFTAR PUSTAKA.....	82	
LAMPIRAN.....	85	



UNIVERSITAS **MIKROSKIL**

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Kerangka Konseptual	41
Gambar 4. 1 Hasil Grafik Histogram Uji Normalitas	67
Gambar 4. 2 Hasil Uji Normalitas Normal P-P Plot	68
Gambar 4. 3 Hasil Uji Heteroskedastisitas Scatterplot	70



UNIVERSITAS
MIKROSKIL

DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1 Review Penelitian Terdahulu	38
Tabel 3. 1 Skala Likert	47
Tabel 3. 2 Definisi Operasional Variabel.....	48
Tabel 4. 1 Pengiriman dan Pengembalian Kuesioner.....	55
Tabel 4. 2 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	55
Tabel 4. 3 Karakteristik Responden Berdasarkan Umur.....	56
Tabel 4. 4 Karakteristik Responden Berdasarkan Kelas	56
Tabel 4. 5 Distribusi Jawaban Responden Terhadap Variabel Produk	57
Tabel 4. 6 Distribusi Jawaban Responden Terhadap Variabel Harga.....	58
Tabel 4. 7 Distribusi Jawaban Responden Terhadap Variabel Lokasi.....	58
Tabel 4. 8 Distribusi Jawaban Responden Terhadap Variabel Promosi	59
Tabel 4. 9 Distribusi Jawaban Responden Terhadap Variabel <i>People</i>	60
Tabel 4. 10 Distribusi Jawaban Responden Terhadap Variabel Loyalitas Konsumen	61
Tabel 4. 11 Hasil Uji Validitas Variabel Produk	62
Tabel 4. 12 Hasil Uji Validitas Variabel Harga	62
Tabel 4. 13 Hasil Uji Validitas Variabel Lokasi	63
Tabel 4. 14 Hasil Uji Validitas Variabel Promosi.....	63
Tabel 4. 15 Hasil Uji Validitas Variabel <i>People</i>	64
Tabel 4. 16 Hasil Uji Validitas Variabel Loyalitas Konsumen.....	64
Tabel 4. 17 Hasil Uji Reabilitas Variabel Produk	65
Tabel 4. 18 Hasil Uji Reabilitas Variabel Harga.....	65
Tabel 4. 19 Hasil Uji Reabilitas Variabel Lokasi	65
Tabel 4. 20 Hasil Uji Reabilitas Variabel Promosi	65
Tabel 4. 21 Hasil Uji Reabilitas Variabel <i>People</i>	66
Tabel 4. 22 Hasil Uji Reabilitas Variabel Loyalitas Konsumen	66
Tabel 4. 23 Hasil Uji Normalitas Kolmogorov-Smirnov.....	69
Tabel 4. 24 Hasil Uji Multikolinearitas.....	69
Tabel 4. 25 Hasil Uji Glejser.....	71

Tabel 4. 26 Hasil Analisis Regresi Linear Berganda	71
Tabel 4. 27 Hasil Pengujian Hipotesis Uji Parsial (Uji-t).....	73
Tabel 4. 28 Hasil Pengujian Hipotesis Uji Simultan (Uji-F)	74
Tabel 4. 29 Hasil Analisis Koefisien Determinasi (R^2)	75



DAFTAR LAMPIRAN

LAMPIRAN 1 KUESIONER PENELITIAN	85
LAMPIRAN 2 DISTRIBUSI JAWABAN RESPONDEN	92
LAMPIRAN 3 HASIL SPSS	127
LAMPIRAN 4 TABEL DISTRIBUSI	136



UNIVERSITAS
MIKROSKIL